

Ritaglio Stampa

Testata: Bluerating.com
Città: Milano
Data: 25 novembre 2008
Soggetto: ACEPI

Certificati e Private Banking, soluzioni su misura

Durante il convegno intitolato: "I Certificati: strumenti di ottimizzazione per portafogli Private", organizzato da Acepi e Aipb giovedì scorso a Milano, Bluerating.com ha intervistato Gianfranco Venuti, direttore servizi finanziari e operativi di Bipiemme Private Banking SIM e vice presidente della Commissione Mercato Finanziario di Aipb, per avere una view sul rapporto che esiste tra i private banker e i certificati.



Per Gianfranco Venuti (nella foto), direttore servizi finanziari e operativi di Bipiemme Private Banking SIM, **i certificati sono prodotti derivati che nascono con logiche di hedging, di diversificazione e di market timing**, per questo sono una buona soluzione di investimento anche per i portafogli della clientela private.

E visto che in questo momento, aggiunge Venuti, anche **la clientela private ha aumentato la propria avversione al rischio ed è alla ricerca di protezione**, i certificati possono essere considerati come un buon strumento per soddisfare queste esigenze.

E dato l'attuale periodo difficile per i mercati, conclude Venuti, **i certificates devo essere utilizzati dai private banker con una logica di strumenti di investimento tailor made** su ciascun portafoglio. E' indubbio, inoltre, che in questa fase di mercato gli Equity protection, i Bonus e i Twin Win possano dare dei buoni risultati.

Se vuoi ascoltare l'intervista completa clicca sul **podcast**.